

Добрый день!

Предлагаем Вам без затрат расширить ассортимент Вашего интернет магазина, добавив на его витрину детскую обувь нашего производства.

Мы – производитель детской обуви CROSSWAY. Мы открываем новое направление на российском обувном рынке – сотрудничество с магазинами в формате «свободного склада». Мы больше не ограничиваем клиентов необходимостью выкупать товар большими партиями и коробами. Теперь Вы сможете заработать на нашей продукции без дополнительных затрат и рисков!

Сейчас Ваш интернет магазин не продает нашу детскую обувь. Мы предлагаем вам «безболезненно» для бизнеса расширить ассортимент нашей обувью, увеличив средний чек и выручку Вашего интернет магазина. Предлагаемая нами лицензионная обувь My Little Pony, Пеппа Pig, Angry Birds, Ben 10, Фиксики т.д. вполне лаконично впишется в Ваш текущий ассортимент. А обувь нашего бренда KAKADU, аналогичная по качеству и дизайнерским решениям премиальной европейской детской обуви, практически «продает себя сама».

На данный момент мы являемся единственным производителем детской обуви, имеющим все необходимое для технической верной интеграции наших товаров на сторонние интернет витрины и обмена заказами с интернет магазинами на любой платформе. Не оставайтесь в стороне от технического прогресса, присоединяйтесь к нашим передовым IT технологиям!

По новой системе «удаленного склада» мы уже успешно сотрудничаем с интернет гипермаркетом детских товаров «ВотОня». Также наша обувь представлена в «Детском Море», «Дочках-Сыночках», «Wildberries», «Lamoda» и множестве других интернет и розничных магазинов по всей России.

#### **Мы предлагаем Вам такие схемы работы:**

- Отправка товаров на Ваш склад или по адресу Ваших клиентов в рамках внесенного депозита или после внесения предоплаты
- Отправка заказов непосредственно по адресу Ваших клиентов с приемом от них оплаты и выплатой Вам вознаграждения
- При достижении достаточного оборота мы готовы предложить сотрудничество с отсрочкой платежа

#### **Условия:**

- Отправка обуви от одной пары
- Скидка от розничной цены -23%
- Возможность вернуть обувь

### Почему Вашему магазину это будет выгодно?

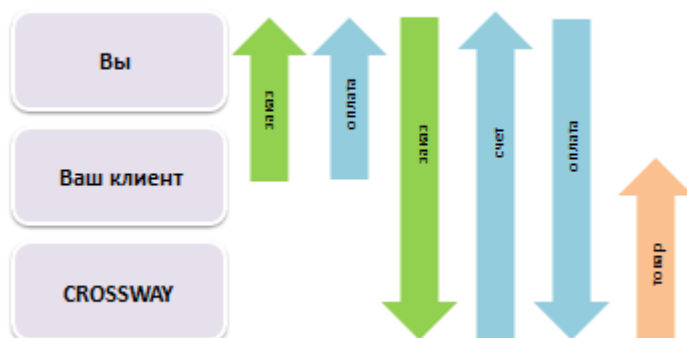
- Вы расширите свой ассортимент без дополнительных затрат и рисков
- Обогащение ассортимента выгодно выделит Ваш магазин среди конкурентов
- Вам не нужно будет держать наш товар на своем складе
- Вам не нужно будет тратить время на описание и фотографии нашей обуви – мы сами предоставим Вам всю информацию и фото продукции в пяти ракурсах
- Вы получите известную на российском рынке продукцию с хорошей репутацией
- Вы получите минимальную цену, не накрученную посредниками между покупателем и производителем
- У Вас всегда будет актуальная информация о наших складских остатках и ассортименте
- При наличии у Вас в штате технических специалистов настройка выгрузки на Ваш сайт товаров и остатков с помощью нашего API займет всего несколько часов
- Ваши клиенты будут иметь возможность примерки обуви перед покупкой (если это необходимо)
- Вы получите максимально лояльные условия возврата товара

### Схемы сотрудничества:

#### 1. Предоплата, доставка товара на Ваш склад



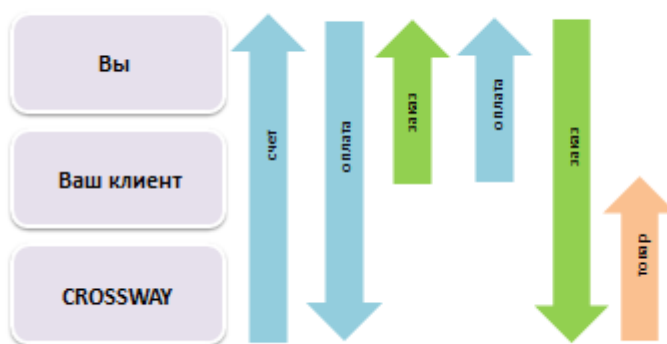
#### 2. Предоплата, доставка товара Вашему клиенту



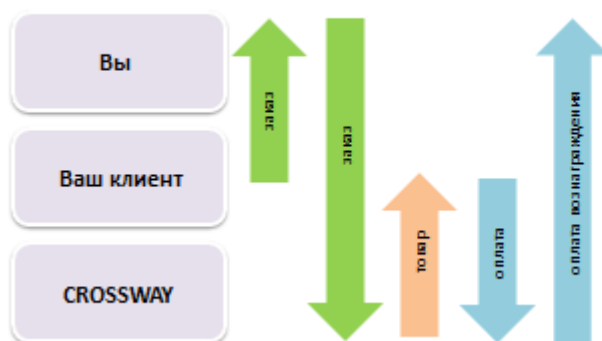
### 3. Депозит, доставка товара на Ваш склад



### 4. Депозит, доставка товара Вашему Клиенту



### 5. Доставка товара Вашему клиенту, выплата Вам вознаграждения



### Почему нас выбирают?

- Наша обувь «продает себя сама»
- Мы регулярно обновляем свои коллекции
- Мы оказываем максимальную поддержку – консультируем по товару, предоставляем POS материалы и помогаем сформировать ассортимент
- Мы производим и продаем обувь сразу нескольких брендов, постоянно актуализируя их под тенденции российского рынка
- Мы открыты для проведения совместных маркетинговых мероприятий, акций и конкурсов
- Вся наша обувь сертифицирована и имеет все необходимые лицензии

**Ответы на самые популярные вопросы:**

*Как получить актуальные данные о товарах, размерах и наличии?*

У нас есть API, с помощью которого мы любым удобным для Вас способом (через json, xml или csv) сможем передавать информацию о товарах, фотографии, описания и наличие обуви на Ваш сайт и получать данные о заказах с Вашего сайта

*Как быстро мы доставим товар?*

Мы готовы отгружать полученные заказы на следующий рабочий день

*Обувь требует примерки, как это организовать?*

Ваш клиент может заказать несколько пар обуви для примерки. Обувь, которая не подойдет по размеру, Вы можете вернуть нам на склад (естественно, при сохранении товарного вида обуви и коробки)

*Есть ли сумма минимального заказа?*

Нет, мы готовы как принимать сразу несколько заказов и отгружать большие партии товара, так и обрабатывать и доставлять заказы поштучно

*Нужно ли придерживаться рекомендованной цены?*

Мы, как производитель, предлагаем Вам свою продукцию по оптовой цене. Какую цену на нашу обувь устанавливать для своих клиентов – решать Вам.

С удовольствием отвечу на все Ваши вопросы и предоставлю всю необходимую для принятия решения информацию по электронной почте [ustinova@cross-way.ru](mailto:ustinova@cross-way.ru) или по телефону +7 999 029 81 59

*С Уважением, Устинова Елизавета, руководитель интернет проектов CROSSWAY*